

LapWall Oyj:n liiketoimintakatsaus heinä-syyskuu 2026: Vahva kasvu jatkui, kannattavuus parani merkittävästi

LapWall Oyj Yhtiötiedote 21.10.2026 klo 10.00

Suluissa esitetyt luvut viittaavat edellisen vuoden vastaavaan ajanjaksoon, ellei toisin ilmoiteta.

Tammi-syyskuu lyhyesti ja keskeiset tapahtumat

- Liikevaihto oli 39 592 (31 507) tuhatta euroa, muutos 26 %.
- Liikevoitto ilman liikearvon poistoja oli 4 145 (2 484) tuhatta euroa, muutos 67 %.
- Liikevoitto oli 3 478 (1 817) tuhatta euroa, muutos 91 %.
- Tilauskanta kasvoi vuodenvaihteen tilanteesta 7,2 miljoonaa euroa ja oli syyskuun lopussa 21,3 miljoonaa euroa.
- LapWall pitää ennallaan 21.4.2026 antamansa taloudellisen ohjeistuksen vuodelle 2026, mutta ennakoi liikevaihdon ja liiketoimintojen voiton (EBITA) asettuvan annetun ohjeistuksen yläreunaan: Yhtiö arvioi vuoden 2026 liikevaihdon olevan 49–54 miljoonaa euroa ja liiketoimintojen voiton (EBITA) 4,8–5,8 miljoonaa euroa.
- Pyhännän investoinnin kustannusperusteinen valmiusaste syyskuun lopussa on noin 96 %.
- Katto- ja seinäelementtilinjat ovat saavuttaneet ensimmäiset tahtiaikatavoitteensa. Osavalmistustilintalon osalta tavoitetaso pyritään saavuttamaan vuoden 2026 loppuun mennessä.
- LapWall toteuttaa kattoratkaisun rakennusvaiheessa olevaan datakeskukseen Suomessa, kyseessä on kolmas datakeskusprojektiin toimitettu kattoratkaisu.
- Tiina Määttä nimitettiin LapWallin uudeksi talous- ja lakiasiaintohtajaksi 25.9.2026.

KESKEISET TUNNUSLUVUT

(1 000 euroa, jos ei toisin mainita)

	7–9/2026	7–9/2025	Muutos	1–9/2026	1–9/2025	Muutos
Liikevaihto	16 281	12 701	28,2 %	39 592	31 507	25,7 %
Käyttökate (EBITDA)	2 446	1 641	49,0 %	5 043	3 295	53,1 %
EBITDA %	15,0 %	12,9 %		12,7 %	10,5 %	
Liikevoitto ilman liikearvon poistoja (EBITA)	2 136	1 368	56,1 %	4 145	2 484	66,9 %
EBITA %	13,1 %	10,8 %		10,5 %	7,9 %	
Liikevoitto (EBIT)	1 914	1 146	67,0 %	3 478	1 817	91,4 %
EBIT %	11,8 %	9,0 %		8,8 %	5,8 %	
Omavaraisuusaste %				42,4 %	42,3 %	
Tilauskanta				21 272	20 183	5,4 %

Toimitusjohtaja Jarmo Pekkarinen:

Vuoden 2026 kolmannella vuosineljänneksellä LapWallin kasvu jatkui vahvana ja kannattavuus parani. Liikevaihtomme kasvoi heinä–syyskuussa 28 prosenttia 16,3 miljoonaan euroon ja liikevoitto ilman liikearvon poistoja (EBITA) 56 prosenttia 2,1 miljoonaan euroon. EBITA-marginaalimme nousi 13,1 prosenttiin vertailukauden 10,8 prosentista. Tulos kasvoi jälleen liikevaihtoa nopeammin.

Tammi–syyskuussa liikevaihtomme kasvoi 26 prosenttia 39,6 miljoonaan euroon ja EBITA 67 prosenttia 4,1 miljoonaan euroon. EBITA-marginaalimme nousi 10,5 prosenttiin vertailukauden 7,9 prosentista. Kehitys

osoittaa, että pystymme kasvattamaan liiketoimintaamme kannattavasti samalla, kun rakennamme edellytyksiä seuraavien vuosien kasvulle.

Kaksi vahvaa liiketoimintaa tukevat kasvua

LapWallin kehitys perustuu kahteen vahvaan ja toisiaan täydentävään liiketoimintaan: Pälkäneen ja Vetelin lämpimien kattoelementtien liiketoimintaan sekä Pyhännän kylmien kattoelementtien ja seinäelementtien liiketoimintaan. Molemmilla on keskeinen rooli yhtiömme kasvussa ja tuloksenteossa.

Lämpimien kattoelementtien liiketoimintamme on kehittynyt vahvasti. Liikevaihto ja kannattavuus ovat parantuneet, ja olemme pystyneet mukauttamaan tuotantoamme joustavasti asiakkaiden tarpeisiin. Pälkäneen ja Vetelin osaaminen, tuotannollinen joustavuus, tuotteiden ja toimintatapojen jatkuva kehittäminen sekä vahva projektien toteutuskyky ovat keskeinen osa LapWallin kilpailuetua. Näiden tehtaiden kehittäminen on yhtä tärkeää kuin Pyhännän uuden kapasiteetin hyödyntäminen.

Pyhännällä kylmien kattoelementtien eli kattoelementtijärjestelmätuotteen ja seinäelementtien liiketoiminta muodostaa toisen vahvan kokonaisuutemme. Samalla kun kasvatamme nykyistä liiketoimintaa, viemme uuden tehtaan ylösajoa eteenpäin ja kehitämme jatkuvasti tuotteitamme ja niiden teollista valmistettavuutta.

Pyhännän uuden tehtaan tuotantotehokkuus paranee vaiheittain

Pyhännän uusi tehdas on LapWallin historian suurin yksittäinen investointi. Se kasvattaa tuotantokapasiteettiamme, parantaa tuottavuuttamme ja kustannuskilpailukykyämme sekä mahdollistaa tuotevalikoimamme laajentamisen. Investoinnin kustannusperusteinen valmiusaste oli syyskuun lopussa noin 96 prosenttia. Tuotannolliset hyödyt vahvistuvat vaiheittain linjojen tehokkuuden ja toimintavarmuuden parantuessa.

Kylmien kattoelementtien uudelle kokoonpanolinjalle asetettu tahtiaikatavoite on saavutettu. Seinäelementtien kokoonpanolinjalla tavoitteemme on saavuttaa investoinnille asetettu tahtiaika vuoden 2026 loppuun mennessä.

Automatisoitu osavalmistuslinja, joka valmistaa komponentteja elementtien kokoonpanolinjoille, on käytössä ja toimii osana tehtaan tuotantoa. Sen tavoitellun tuotantotehokkuuden saavuttaminen on edennyt alkuperäistä suunnitelmaa hitaammin. Osavalmistuslinjan tehokkuus paranee edelleen loppuvuoden aikana, ja sen täyden tavoitetason mukaisen tuotantovolyymin saavuttaminen ajoittuu vuoden 2027 ensimmäiselle puoliskolle. Tämä ei rajoita myyntiämme, tehtaan tuotantomääriä tai toimituskykyämme, sillä riittävä osavalmistus varmistetaan väliaikaisesti muutaman työntekijän lisätyöpanoksella. Lisätyöpanoksen tarve vähenee asteittain linjan tehokkuuden parantuessa.

Uuden tehtaan kehittämisessä keskitymme tuotannon sujuvuuteen, tuotteiden teolliseen valmistettavuuteen, henkilöstön osaamiseen sekä osavalmistuksen, kokoonpanon ja materiaalivirtojen yhteensovittamiseen. Näillä toimilla muutamme investoinnin tarjoamat mahdollisuudet asteittain paremmaksi tuottavuudeksi ja kannattavuudeksi. Näkemyksemme investoinnin tuotannollisesta potentiaalista ja sen merkityksestä LapWallin pitkän aikavälin kilpailukyvyllä on säilynyt vahvana.

Tilaukanta tukee lähiajan tuotantoa, kaupallinen työ rakentaa jatkuvuutta

Kolmannella vuosineljänneksellä liikevaihtomme ylitti uusien tilausten arvon. Tilaukanta laski kesäkuun lopun 25,4 miljoonasta eurosta 21,3 miljoonaan euroon, mutta oli edelleen 5 prosenttia vertailuajankohtaa korkeampi. Tilaukanta on riittävällä tasolla suhteessa lähikuukausien suunniteltuun tuotantoon ja toimituksiin.

Syyskuun lopun tarjouskantamme oli 49,6 miljoonaa euroa. Aktiivinen tarjous- ja projektikantamme antaa hyvät edellytykset uusien tilausten voittamiseen. Keskitymme sen määrätietoiseen muuttamiseen kannattaviksi tilauksiksi.

Tavoitteemme ei ole kasvattaa volyymia hinnalla millä hyvänsä. Haemme kauppaa, jossa tuotteemme, teollinen toimintamallimme ja asiakkaalle syntyvä hyöty muodostavat kestävän perustan kannattavalle liiketoiminnalle.

Rakennamme tuotteillemme pysyvää kysyntää

LapWallin kasvun perustana on asiakkaan saama hyöty. Teemme systemaattisesti työtä kasvattaaksemme tuotteidemme pysyvää kysyntää: kehitämme ratkaisuja asiakkaiden tarpeisiin, laajennamme niiden käyttökohteita ja vahvistamme pitkäaikaisia asiakassuhteita. Tavoitteemme on, että LapWallin

elementtijärjestelmästä tulee yhä useammalle asiakkaalle vakiintunut tapa suunnitella ja toteuttaa rakentamista.

Vahva tutkimus- ja kehitystoimintamme sekä laadukas tuote- ja ratkaisuportfoliomme ovat tässä keskeisessä asemassa. Tuotteiden vakiointi ja teollinen valmistettavuus tukevat tehokasta tuotantoa, mutta niiden tärkein tehtävä on parantaa asiakkaan rakentamisen tuottavuutta. Asiakkaalle tämä tarkoittaa vähemmän työmaalla tehtävää työtä, lyhyempää läpimenoaikaa sekä parempaa laadun ja aikataulun hallintaa.

Datakeskusrakentaminen on konkreettinen esimerkki uusien käyttökohteiden avaamisesta. Olemme edenneet Suomessa kolmanteen datakeskushankkeeseen, johon toteutamme kattoratkaisun. Tuotekehityksen tulokset muuttuvat näin toistuvaksi kaupalliseksi toiminnaksi.

Tuotteidemme kilpailukyky edellyttää myös luotettavaa toimituskykyä ja projektinjohtamista. Asiakas tarvitsee toimivan ratkaisun ja kumppanin, joka pystyy myös toteuttamaan sen. Näin rakennamme pitkäaikaisia asiakassuhteita ja vahvistamme tuotteidemme kysyntää.

Henkilöstömme tekee kilpailukyvyn näkyväksi

Haluan kiittää koko henkilöstöämme vahvasta työstä. Kasvaneisiin toimitusmääriin vastaaminen, Pyhännän uuden tehtaan ylösajo sekä tuotteiden, tuotannon ja toimintatapojen jatkuva kehittäminen kaikissa liiketoiminnoissamme ovat vaatineet ammattitaitoa, sitoutumista ja yhteistyötä.

Pälkäneellä, Vetelissä ja Pyhännällä henkilöstömme tekee määrätietoista työtä asiakkaidemme tarpeisiin vastaamiseksi sekä tuotteiden, laadun ja tuottavuuden parantamiseksi. Yhtä tärkeää on myynnin, suunnittelun, hankinnan, toimitusketjun ja tukitoimintojen panos yhteiseen onnistumiseemme. Tuotteet ja tehtaات luovat mahdollisuudet, mutta ihmiset muuttavat ne laadukkaiksi toimituksiksi, tyytyväisiksi asiakkaiksi ja kannattavaksi kasvuksi.

Viisi tehdasta ja vahva kokonaisuus luovat edellytykset vuoden 2030 tavoitteille

LapWallilla on viisi erinomaisessa kunnossa olevaa tehdasta. Tehdaskokonaisuutemme tarjoaa mahdollisuuden kasvattaa tuotantovolyyymia useiden vuosien ajan. Vuoden 2030 kasvutavoitteiden saavuttaminen ei jää tehdaskapasiteetista kiinni.

Tavoittelemme vuoden 2030 loppuun mennessä noin 100 miljoonan euron liikevaihtoa ja 15–20 prosentin EBITA-marginaalia. Tehdaskokonaisuuden lisäksi tavoitteiden saavuttamista tukevat laadukkaat tuotteet ja ratkaisut, vahva tutkimus- ja kehitystoiminta, toimiva projektinjohtamismalli sekä osaava henkilöstö.

Tavoitteet eivät kuitenkaan toteudu pelkän kapasiteetin avulla. Niiden saavuttaminen edellyttää pysyvän kysynnän kasvattamista, kannattavaa myyntiä, Pyhännän tehtaan ylösajon saattamista investoinnille asetettuun tavoitetasoon, systemaattista tutkimus- ja kehitystyötä sekä tuottavuuden jatkuvaa parantamista. Näihin asioihin kohdistamme työme.

LapWallin menestyksen ratkaisee kokonaisuus: kykymme yhdistää asiakkaidemme kilpailukykyä parantavat tuotteet, tehokas teollinen valmistus ja luotettava toteutus. Näitä vahvuuksia kehittämällä rakennamme kannattavaa kasvua myös tulevinä vuosina.

Taloudellinen ohjeistus

LapWall pitää ennallaan 21.4.2026 antamansa taloudellisen ohjeistuksen vuodelle 2026, mutta ennakoi liikevaihdon ja liiketoimintojen voiton (EBITA) asetuvan annetun ohjeistuksen yläreunaan: Yhtiö arvioi vuoden 2026 liikevaihdon olevan 49–54 miljoonaa euroa ja liiketoimintojen voiton (EBITA) 4,8–5,8 miljoonaa euroa.

LISÄTIETOJA:

Toimitusjohtaja Jarmo Pekkarinen, puhelin: +358 40 532 5694, jarmo.pekkarinen@lapwall.fi
Talousjohtaja Tiina Määttä, puhelin: +358 40 537 9984, tiina.maatta@lapwall.fi

Hyväksytty neuvonantaja:

Sisu Partners Oy, puhelin: +358 50 382 9323

LapWall Oyj on suomalainen rakennustuoteteollisuuden tuoteyhtiö, jonka teollisesti esivalmistettu elementointijärjestelmä auttaa siirtämään työtä työmaalta hallittuihin tehdasolosuhteisiin. Teollisen esivalmistuksen avulla rakentamisesta tulee nopeampaa, laadukkaampaa ja ennustettavampaa. LapWallin tuotteistetut katto- ja seinäelementtiratkaisut lyhentävät rakentamisen läpimenoaikaa, parantavat tuottavuutta ja mahdollistavat katkeamattoman kuivaketjun. Vähähiiliset ratkaisut soveltuvat erilaisiin rakennuksiin ja yhdistettäviksi teräs-, betoni- ja puurunkoisiin rakennuksiin. LapWallin tehtaات sijaitsevat Pyhännällä, Pälkäneellä ja Vetelissä, ja yhtiö työllistää noin 130 henkilöä. LapWallin liikevaihto vuonna 2025 oli 44,9 miljoonaa euroa ja liikevoitto ilman liikearvon poistoja (EBITA) 3,8 miljoonaa euroa.