

LapWallin kannattavuus parani selvästi, tilauskanta kasvussa

LapWall Oyj Yhtiötiedote 21.4.2026 klo 10.00

Suluissa esitetyt luvut viittaavat edellisen vuoden vastaavaan ajanjaksoon, ellei toisin ilmoiteta.

Tammi-maaliskuu lyhyesti ja keskeiset tapahtumat

- Liikevaihto oli 11 020 (9 145) tuhatta euroa, muutos +21 %.
- Liikevoitto ilman liikearvon poistoja oli 1 042 (587), muutos +77 %.
- Liikevoitto oli 820 (365) tuhatta euroa, muutos +125 %.
- Tilauskanta kasvoi vuodenvaihteen tilanteesta 5,0 miljoonaa euroa ja oli maaliskuun lopussa 19,1 miljoonaa euroa.
- Pyhännän investoinnin kustannusperusteinen valmiusaste maaliskuun lopussa 90 %, vuoden 2026 aikana tavoitteena on saavuttaa koko tehtaan tehokas yhden vuoron tuotanto.
- Maaliskuussa yhtiö julkisti uuden hallirakentamiseen suunnitellun elementtituotteen. Elementtien enimmäiskorkeus 4,5 metriä ja niiden käyttäminen kantavina rakenteina on kustannustehokas tapa toteuttaa hallirakentamista.
- Asiakastytyväisyystutkimus toteutettiin maaliskuussa tutkimuskumppanin toimesta. NPS nousi merkittävästi ja oli 62 (53).

Keskeiset tunnusluvut

(1 000 euroa, jos ei toisin mainita)

	1-3/2026	1-3/2025	Muutos-%	1-12/2025
Liikevaihto	11 020	9 145	20,5	44 865
Käyttökate (EBITDA)	1 337	916	45,9	4 864
% liikevaihdosta	12,1	10,0		10,8
Liikevoitto ilman liikearvon poistoja (EBITA)	1 042	587	77,4	3 767
% liikevaihdosta	9,5	6,4		8,4
Liikevoitto (EBIT)	820	365	124,6	2 878
% liikevaihdosta	7,4	4,0		6,4
Omavaraisuusaste%	44,7	46,8	-4,5	44,6
Tilauskanta	19 107	14 488	31,9	14 084

Toimitusjohtaja Jarmo Pekkarinen:

LapWall siirtyi alkuvuonna 2026 kannattavan kasvun vaiheeseen. Tammi–maaliskuussa liikevaihtomme kasvoi 11,0 miljoonaan euroon (9,1) ja EBITA nousi miljoonaan euroon (0,6). Kannattavuus parani selvästi liikevaihtoa nopeammin. Tämä on keskeinen asia taloudellisessa liiketoimintamallissamme, volyymin kasvaessa tulos paranee. Liiketoimintamalli toimii niin kuin sen pitää toimia. Kyse ei ole yksittäisestä kvartaalista, vaan tekemisen tason muutoksesta.

Pyhännällä kannattavaa kasvua – investointi etenee

Pyhännän tuotantoyksikkö kehittyi alkuvuonna erittäin vahvasti sekä volyymin että kannattavuuden osalta. Se oli keskeinen tekijä koko yhtiön tulosparannuksessa. Tämä osoittaa käytännössä, mitä teollinen toimintamalli tarkoittaa: kun tuote, prosessi ja tekeminen ovat linjassa, syntyy samanaikaisesti laatu, tehokkuus ja ennustettavuus.

Pyhännän tehdas 3 on kasvun moottori ja LapWallin historian suurin investointi, joka nostaa LapWallin uudelle tasolle. Sen merkitys ei ole pelkästään kapasiteetin lisääminen, vaan koko tuotantojärjestelmän kehittäminen. Investointi parantaa tuotannon tehokkuutta ja hallittavuutta. Lisäksi se mahdollistaa volyymin merkittävän skaalaamisen ja kustannustehokkuuden paranemisen, mikä luo perustan LapWallin kannattavalle kasvulle.

Vaikka tehtaan ylösajo on viivästynyt alkuperäisestä aikataulusta, kattoelementtjärjestelmien kokoonpano toimii kuitenkin jo tavoitteiden mukaisesti, ja seinäelementtien tuotantoa on ajettu ylös asiakastoimituksilla. Seinäelementtilinja ja osavalmistulinja siirtyvät yhden vuoron tuotantoon viikon 19 alussa. Osavalmistulinja on käyttöönotossa ja siirtyy tuotantoon vaiheittain.

Vuoden 2026 aikana tavoitteena on saavuttaa investoinnille asetettujen tavoitteiden mukainen tuotanto yhdessä vuorossa. Pyhännän uuden tehtaan myötä tuotantokapasiteetti kasvaa merkittävästi, mikä mahdollistaa suuremman volyymin ja paremman kannattavuuden.

Kattoelementtiliiketoiminnan suunta on kääntynyt

Kattoelementtiliiketoiminnassa alkuvuosi oli edelleen vertailukautta heikompi, mutta kehityksen suunta on muuttunut. Kysyntä on vahvistumassa ja tilauskanta tukee volyymin kasvua. Samalla myyntikate kehittyy parempaan suuntaan. Kannattavuus paranee kahden tekijän vaikutuksesta: volyymin kasvusta ja tekemisen tehokkuudesta. Kun nämä yhdistyvät, vaikutus on merkittävä.

Kilpailukyky syntyy arjessa

LapWallin kilpailukyvyä kehittäminen ei perustu yksittäisiin toimenpiteisiin, vaan siihen, kuinka hyvin koko tuotantojärjestelmä toimii päivittäin. Perusta on selkeä: tehdään oikeaa tuotetta, tehdään se oikein ja tehdään se vakioidusti. Kun tekeminen on vakioitua, sitä voidaan parantaa. Kun poikkeamat tehdään näkyviksi, ne voidaan korjata pysyvästi. LapWall Production System ohjaa tätä tekemistä. Se ei ole kehitysohjelma, vaan tapa johtaa työtä.

Markkina ja näkyminen

Rakentamisen markkina on edelleen vaihteleva, mutta uskomme pohjan olevan takana. Teollinen rakentaminen ja investointihankkeet tukevat markkinan kasvua. LapWallin asema markkinassa on vahva, ja tuote- ja ratkaisuportfoliomme sekä teollinen toimintamallimme vastaavat hyvin markkinan vaatimuksiin kustannustehokkuuden ja kestäväen rakentamisen näkökulmista.

LapWall 2030 – suunta on selkeä

LapWallin tavoitteena vuoden 2030 loppuun mennessä on noin 100 miljoonan euron liikevaihto ja 15–20 % EBITA-taso. Olemme rakentaneet tämän saavuttamiseen tarvittavat fasiliteetit ja tuotantokapasiteetin ja edistämme strategisia hankkeitamme tuote- ja ratkaisuportfolion sekä johtamisen osalta.

Alkuvuosi 2026 osoittaa kolme asiaa: LapWallin liiketoimintamalli toimii, kannattavuus skaalautuu volyymin mukana ja investoinnit alkavat realisoitua käytännössä. Työ ei ole valmis, mutta suunta on selkeä. Kun tekeminen paranee joka päivä, myös tulos paranee. Se on yksinkertaista, mutta ei helppoa. Me teemme tätä työtä joka päivä.

Taloudellinen ohjeistus

Yhtiö arvioi vuoden 2026 liikevaihdon olevan 49–54 miljoonaa euroa ja liiketoimintojen voiton (EBITA) 4,8–5,8 miljoonaa euroa. Vuonna 2025 yhtiön liikevaihto oli 44,9 miljoonaa euroa ja liiketoimintojen voitto (EBITA) 3,8 miljoonaa euroa.

Lisätietoja

Toimitusjohtaja Jarmo Pekkarinen, puhelin: +358 40 532 5694
jarmo.pekkarinen@lapwall.fi

Talusojohtaja Tuomo Riihonen, puhelin: +358 50 371 4099
tuomo.riihonen@lapwall.fi

Hyväksytty neuvonantaja:

Sisu Partners Oy, puhelin: +358 40 555 4727

LapWall Oyj on suomalainen elementtirakentamisen suunnannäyttjä

Tehokasta ja kestävää rakentamista edistävä rakentamisen elementointiratkaisujen toimittaja LapWall Oyj auttaa korvaamaan merkittävän osan perinteisestä työmaalla tapahtuvasta rakentamisesta teollisesti esivalmistetuilla elementtiratkaisulla. LapWallin ratkaisujen ansiosta rakentamisprojektin läpimenoaika lyhenee, rakentamisen tuottavuus paranee ja syntyy katkeamaton kuivaketju sekä kestäviä rakenteita. Yhtiön tehtaat sijaitsevat Pyhännällä, Pälkäneellä ja Vetelissä, ja yhtiön vähähiilinen tuotevalikoima sopii kaikkeen rakentamiseen ja erilaisiin runkomateriaaleihin yhdistettäväksi. Yhtiö työllistää n. 120 henkilöä elementtien suunnittelussa ja valmistuksessa sekä myynnissä ja hallinnossa. LapWallin liikevaihto vuodelta 2025 oli 44,9 miljoonaa euroa ja liikevoitto ilman liikearvon poistoja (EBITA) oli 3,8 miljoonaa euroa.